

The Mago.Net logo is positioned in the top right corner of the header image. It features the word 'Mago' in a black, cursive-style font and '.Net' in a red, sans-serif font. The background of the header image shows a man in a suit and glasses leaning over a desk, looking at a computer monitor, with a woman's head visible on the left. A whiteboard with some text is also visible in the background.

Mago.Net

Mago.Net

Agenți

Modulul Agenți din Mago.Net include numeroase metode de calcul a comisioanelor.

Comisioanele sunt stabilite pe baza autorizației de facturare a agenților precum și existenței unui control al comisioanelor facturate.

Modulul Agenți din Mago.Net include numeroase metode de calcul a comisioanelor.

Comisioanele sunt stabilite pe baza autorizației de facturare a agenților precum și existenței unui control al comisioanelor facturate.

Modulul Agenți permite codificarea agenților, stabilirea diferitelor politici de comisioane și obținerea unui sumar cu informații relevante.

Master Agenți

În Mago.Net există două elemente importante: Master Agenți și Politici de Comision.

Pentru toți agenții, pentru care pot fi calculate comisioane, există posibilitatea de codificare. Codul (agentul) permite identificarea, înregistrarea și înlocuirea unui agent în vânzări sau oricare alt document. Un agent poate fi un salariat sau un furnizor.

Solduri

În Fișa Solduri poate fi setată o linie pentru fiecare lună, corespunzător cu bugetul agentului respectiv. Mago.Net actualizează valorile veniturilor, comisioanele dobândite având la bază facturile emise și tranzacțiile de comisioane generate.

Politici de comision

Fiecare politică poate fi asociată uneia sau mai multor persoane.

Mago.Net va sugera în toate documentele de vânzare politica de comision asociată pentru agentul implicat

în tranzacție, politică care poate fi modificată.

Fiecare politică de comision rezumă datele din contractul agentului, date care stau la baza stabilirii comisioanelor agenților.

Documentele din procesul de vânzare

În Mago.Net comisioanele pot fi întâlnite în toate documentele din procesul de vânzare: oferte, comenzi, note de livrare, facturi, bonuri și facturi de stornare. Evident, comisioanele vor fi stornate în facturile de stornare.

În Oferte către Client nu se calculează comisionul, dar poate fi introdus un agent.

Informațiile referitoare la calcularea comisioanelor și posibilitatea modificării lor sunt aceleași în toate documentele. Comisioanele vor fi recunoscute numai pe baza Facturilor, Bonurilor și Facturilor de Stornare.

Tranzacții agenți

Folosind procedura de Generare Comisioane, Mago.Net permite crearea unui document pentru fiecare factură, bon și factură de stornare care are atribuit un agent: Tranzacție Agenți, în care se recunosc comisioanele.

Mago.Net gestionează comisioanele din încasări și stornări și furnizează multe rapoarte ce permit vizualizarea situației comisioanelor agenților.

Comisioane de recunoscut

Dacă se asociază recunoașterea comisioanelor de data scadenței a facturilor



Modulul Agenți permite codificarea agenților, stabilirea diferitelor politici de comisioane și obținerea unui sumar cu informații relevante.

sau de încasarea efectivă, va fi folosit să nu se mai recunoască comisioanele agenților dacă un efect comercial nu este încasat.

Mago.Net poate crea o tranzacție de stornare pentru comisioanele corespunzând efectului comercial neîncasat și o altă tranzacție de generare a comisioanele în eventualitatea că efectul este încasat mai târziu.

Ce se poate face în caz de greșeală

Nu este suficient să fie doar editată factura pentru a modifica și tranzacția de comision ce a fost deja emisă.

Pot fi anulate tranzacțiile unui agent ca, apoi, Mago.Net să le genereze din nou. Dacă se schimbă o politică de comision, Mago.Net permite recalcularea comisioanelor pentru facturile

emise, dacă este necesar.

Modulul Agenți are numeroase modalități de calculare a comisionului și poate gestiona calcule provenite din aplicații externe. Comisioanele sunt generate după mai multe criterii de calcul, cum ar fi: categorie articol, categorie client, intervale de reduceri și vânzări, pemițând chiar schimbarea ratelor de comision. Începând de la facturi, comisioanele agenților pot fi calculate având la bază clienții, produsele vândute, reducerile aplicate, etc.

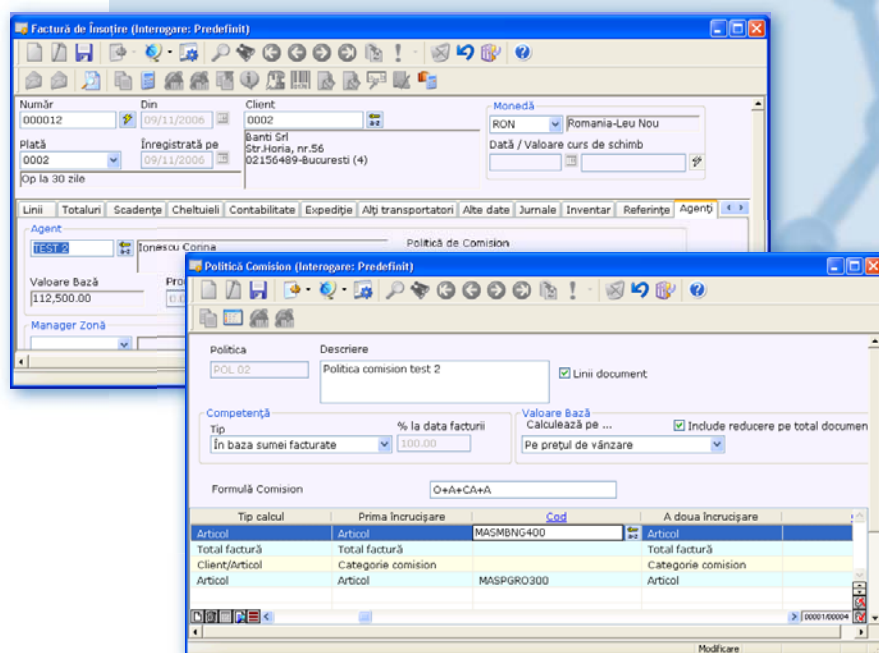
Alternativ, comisioanele agenților pot fi introduse direct când sunt înregistrate documentele de vânzare. Comisioanele agenților pot fi recuno-

scute la data facturării, data scadență sau după încasare, permițând chiar combinarea diferitelor tipuri de recunoaștere.

Comisioanele recunoscute sunt autorizate pentru facturare prin intermediul unei proceduri specifice ce garantează un control total asupra situației comisioanelor agenților.

Comisioanele managerilor de zonă pot fi stabilite în funcție de politica fiecărui agent sau printr-o metodă de calcul diferită. Comisioanele sunt stabilite pe baza facturilor agenților, iar Mago.Net permite un control asupra comisioanelor facturate. Datele complete despre agenți (vânzări, comisioane, statistici) sunt regăsite în fișe, fie detaliate, fie sumar.

Această procedură furnizează și statistici cu privire la vânzările agenților, statistici ce pot fi dezvoltate prin particularizarea rapoartelor, prin folosirea generatorului de rapoarte din sistem.



www.microarea.it